

SONOTEC 年终总结：加强国际销售网络，促进创新，投资未来

SONOTEC Ultraschallsensorik Halle GmbH 回顾 2018 年的业务。业务继续快速发展，营业额和利润达到创纪录水平。许多新员工积极参与了我们成功的业务发展。

除了全球贸易展参展外，SONOTEC 还首次邀请其三个业务单元：进行性预防性维护，非破坏性测试和非侵入性流体，的监测国际贸易伙伴，在哈雷（萨勒河畔）举行经销商大会。来自欧洲，俄罗斯，中东，中国，日本，新加坡，加拿大，北美洲，中美洲和南美洲以及澳大利亚等世界各地经销商，参加了此次大会，近距离的沟通令人印象深刻。SONOTEC 期待再次与大家见面，新的活动形式将在 SONOTEC 活动日历中占据突出位置。

因此，2018 年不仅代表着快速的商业关系国际化，也代表了出口份额的显著增长。保持国际商业活动走上正轨仍然是一项高度优先的管理任务。“我们要感谢我们的客户，业务合作伙伴，供应商和员工的信任和专注的合作。他们每个人都为 SONOTEC 在 2018 年的积极业务发展和成长做出了重大贡献”，Hans-Joachim Münch，SONOTEC 董事总经理强调说。

“SETTING THE COURSE FOR TOMORROW” 忠于我们理念。投资于技术和员工，通过在销售和服务中部署新的客户关系管理系统，SONOTEC 投资了最先进的 IT 技术。

作为高度专业化技术领域的高增长公司，SONOTEC 坚信技术人员的培训和教育。通过在 2018 年招募六名新员工，SONOTEC 继续为未来做出承诺，以及制造和销售的扩张。

可持续发展才是最重要的。2018 年：SONOTEC 在“能源效率”类别中赢得了联邦州萨克森 - 安哈尔特环境联盟的“环境奖”。超声波探伤仪 SONAPHONE 名列前茅。

充满激情和亮点的一年即将结束。

我们要感谢所有全球商业伙伴的良好合作，并祝您 2019 年取得圆满成功。